



STRATEGI PELAYANAN



Bagaimana Membuat Pelanggan

**AWARE - TRY - BUY -
REPEATE**



1. BUILD AWARENESS

Buatlah materi-materi promosi untuk meningkatkan kesadaran orang terhadap produk dan brand kita



Advertising



Social Media





2. MAKE PEOPLE TRY

Buatlah program-program promosi
yang membuat orang tertarik untuk
mencobanya