



VALUE PROPOSITION

Pertemuan 10

2. VALUE PROPOSITION : APA YANG DITAWARKAN ?

1. Inilah hal utama yang Anda tawarkan kepada pelanggan Anda di atas.
Tentukan bisnis Anda untuk menjawab masalah yang dihadapi konsumen.
Jenis usaha apa yang bisa menjawab kebutuhan di atas ?
2. Jika pelanggan memerlukan makanan, Anda bisa membuka restaurant.
Jika pelanggan memerlukan berita, Anda bisa membuka bisnis media.
Jika pelanggan sangat peduli dengan pendidikan anaknya dan orangtuanya sibuk, Anda bisa membuka bisnis kursus privat.
3. Dapat berupa Barang atau Jasa

Value Proposition

- Apa manfaat yang ditawarkan?
- Apa nilai lebihnya?
- Customer yang seperti apa yang perlu kita puaskan?
- Pengaruhnya ke Channel & Customer Relationship

Value Proposition Canvas

Startup Name

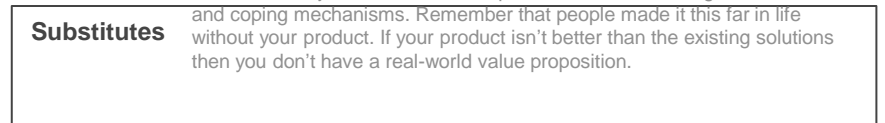
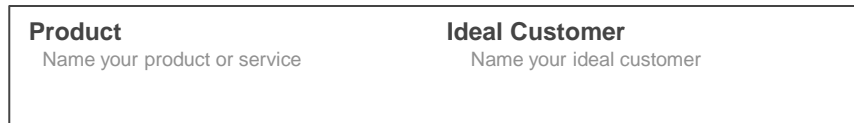
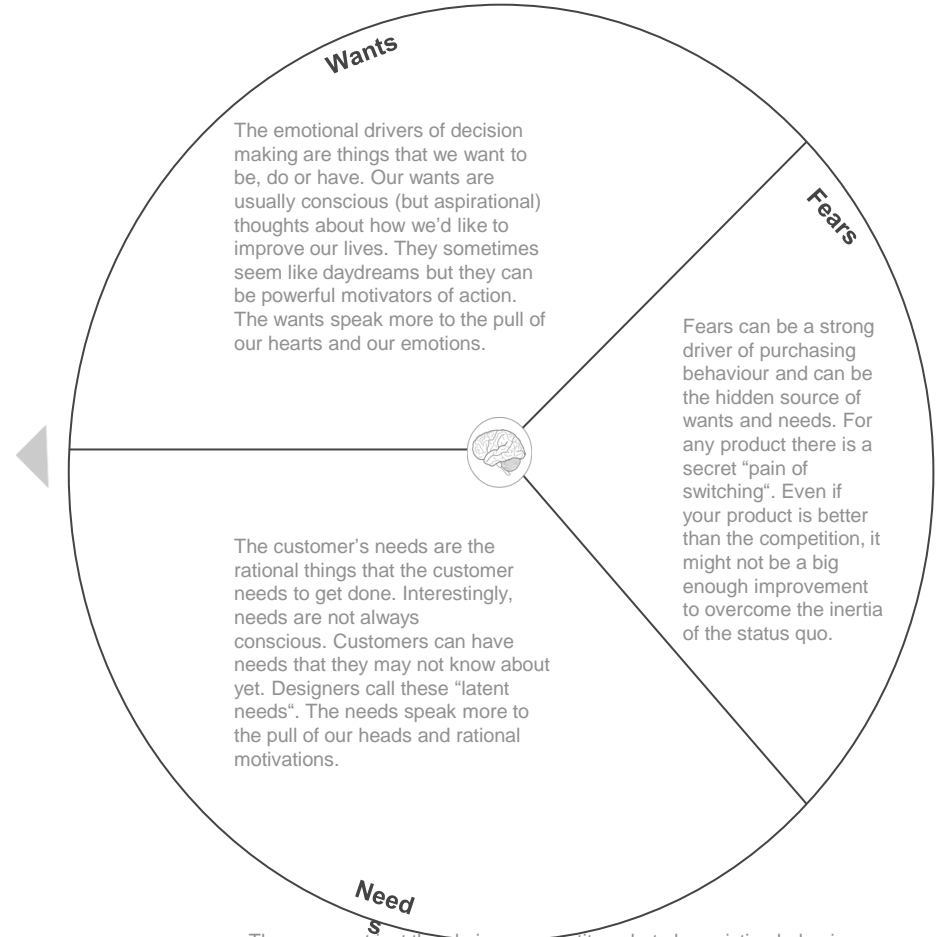
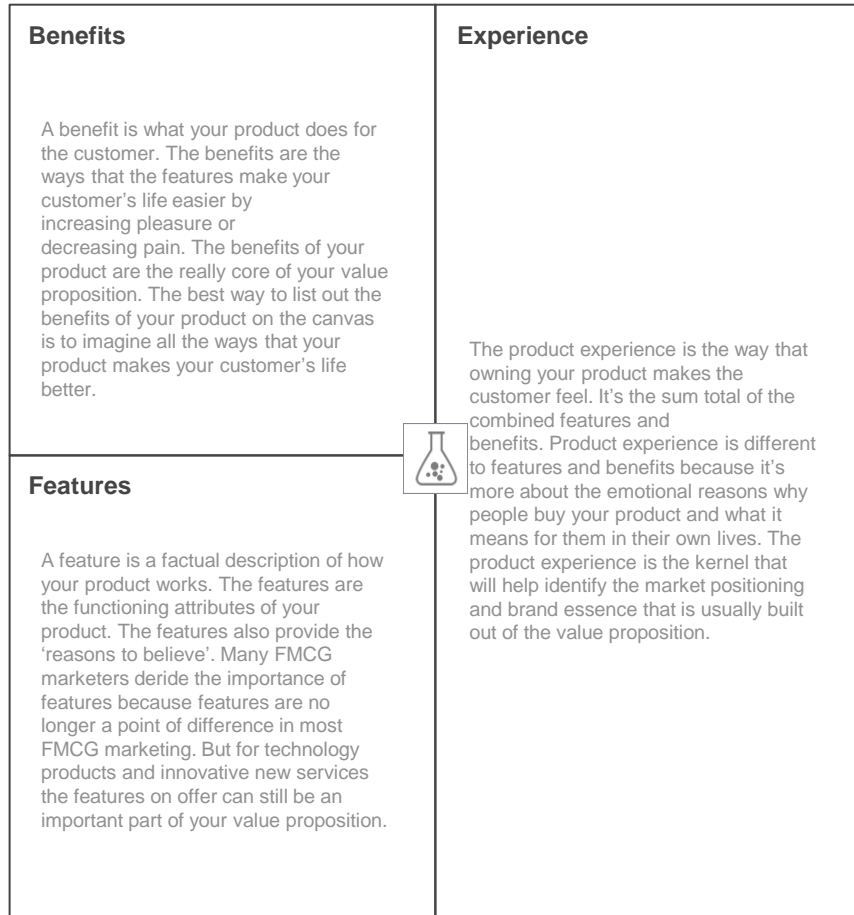
DD/MM/YYYY

X.Y

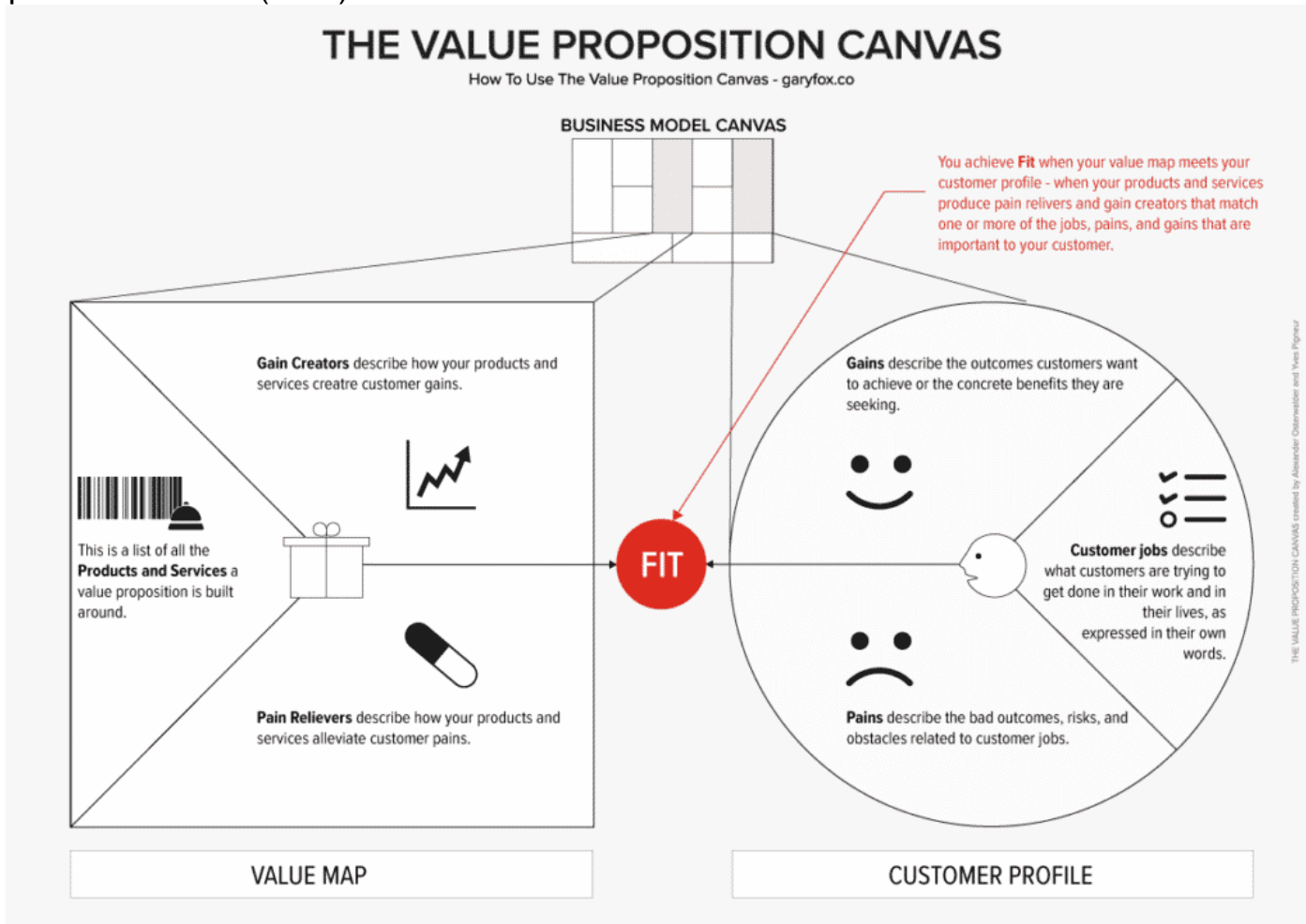
Name1, Name2, ...

Product

Customer



- Value Proposition Canvas (VPC)

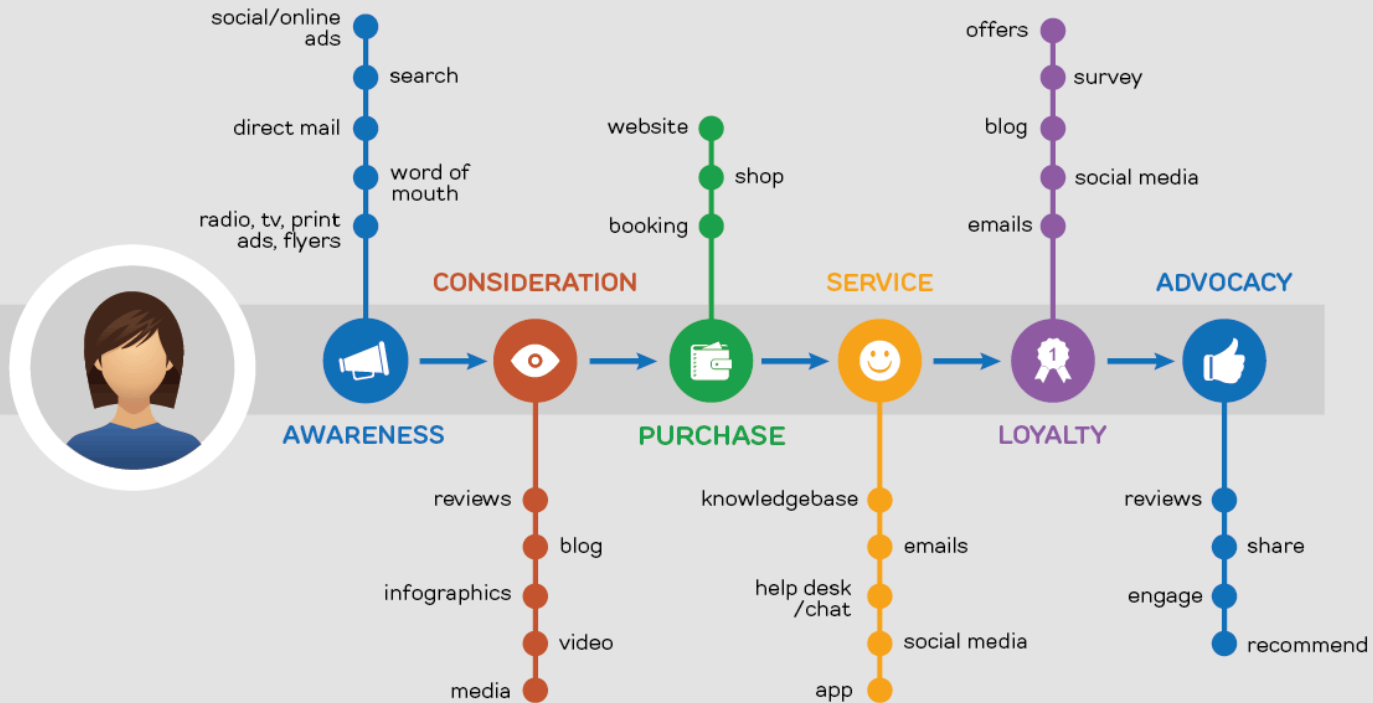


Feedback Capture Grid



Likes	Improvements
Questions	Ideas

THE CUSTOMER JOURNEY TODAY



CONTENT IS THE KEY TO THE ENTIRE JOURNEY

end

