

Pencatatan dan Pelaporan Transaksi Perusahaan Dagang

Anik Irawati.,SE.,M.sc



Aktivitas Perusahaan Dagang



4 Aktivitas Utama Perusahaan Dagang

Pembelian

Pengeluaran Kas

Penjualan

Penerimaan Kas



AKUN-AKUN PERUSAHAAN DAGANG



AKUN-AKUN PERUSAHAAN DAGANG



Pembelian adalah akun yang hanya digunakan untuk menampung aktivitas pembelian barang dagangan perusahaan.

Pembelian aset selain persediaan barang dagangan (seperti pembelian perlengkapan kantor, dll.) tidak ditampung di dalam akun ini.

AKUN-AKUN PERUSAHAAN DAGANG



Penjualan adalah akun yang hanya digunakan untuk menampung penjualan barang dagangan perusahaan.

Aktivitas penjualan aset (seperti penjualan aset tetap, dll.) tidak ditampung di dalam akun ini.

AKUN-AKUN PERUSAHAAN DAGANG



Persediaan menunjukkan jumlah barang dagangan yang dimiliki perusahaan pada awal atau akhir periode akuntansi tertentu.

AKUN-AKUN PERUSAHAAN DAGANG



Beban Pokok Penjualan (BPP) digunakan untuk menampung beban pokok/harga beli barang yang telah terjual pada suatu periode akuntansi.

AKUN-AKUN PERUSAHAAN DAGANG



Akun **Potongan Penjualan** atau **Potongan Tunai** digunakan untuk menampung jumlah diskon/pengurangan yang diberikan oleh pihak penjual kepada pelanggannya, karena telah membayar secara tunai atau dalam waktu yang telah ditentukan.

AKUN-AKUN PERUSAHAAN DAGANG



Akun **Retur Penjualan** digunakan untuk menampung sejumlah barang yang telah dijual tetapi dikembalikan lagi oleh pihak pembeli, karena ada ketidaksesuaian pesanan.

AKUN-AKUN PERUSAHAAN DAGANG

Akun **Potongan Pembelian** digunakan untuk menampung sejumlah diskon yang telah diberikan oleh pihak produsen atau supplier kepada pihak pembeli, karena telah membayar secara tunai atau dalam waktu yang ditetapkan.



AKUN-AKUN PERUSAHAAN DAGANG



Beban Pemasaran digunakan untuk menampung keseluruhan beban yang dikeluarkan perusahaan untuk menjual dan mendistribusikan barang dagangannya hingga sampai ke tangan konsumen.

METODE PENCATATAN



Metode Periodik adalah metode yang digunakan untuk mencatat hal-hal yang berkaitan dengan persediaan barang dagangan suatu perusahaan dagang, di mana persediaan dicatat dan dihitung hanya pada awal dan akhir periode akuntansi saja untuk menentukan beban pokok penjualannya.

METODE PENCATATAN



Metode Perpetual adalah metode yang digunakan untuk mencatat hal-hal yang berkaitan dengan persediaan barang dagangan suatu perusahaan dagang, di mana persediaan dicatat dan dihitung secara detail pada waktu dibeli maupun dijual.

METODE PENCATATAN

Transaksi	Jurnal	
	Periodik	Perpetual
Pembelian barang dagangan	<i>Pembelian xxx</i> <i>Kas xxx</i>	<i>Persediaan xxx</i> <i>Kas xxx</i>
Penjualan barang dagangan	<i>Kas xxx</i> <i>Penjualan xxx</i>	<i>Kas xxx</i> <i>Penjualan xxx</i> <i>BPP xxx</i> <i>Persediaan xxx</i>



BEBAN ANGKUT DAN MEKANISME PENGIRIMAN



Free On Board-Shipping Point (FOB-Shipping Point) adalah transaksi penjualan barang dagangan di mana penyerahan hak kepemilikan barang dagangan dilakukan di gudang penjual.

Konsekuensinya, seluruh beban pengiriman barang dagangan sejak dari gudang penjual sampai dengan gudang pembeli menjadi tanggungan *pembeli.*

BEBAN ANGKUT DAN MEKANISME PENGIRIMAN



Free On Board-Destination (FOB-Destination) adalah transaksi penjualan barang dagangan di mana penyerahan hak kepemilikan barang dagangan dilakukan di gudang pembeli.

Konsekuensinya, seluruh beban pengiriman barang dagangan sejak dari gudang penjual sampai dengan gudang pembeli menjadi tanggung jawab *penjual*.

POTONGAN



Potongan pelunasan adalah fasilitas pengurangan pembayaran yang diberikan oleh penjual kepada pembeli, karena pembeli memilih untuk melakukan pembayaran di dalam batas yang ditentukan oleh pihak penjual.

Akibatnya, pembeli tidak perlu membayar sebesar jumlah yang seharusnya dibayarkannya jika pembayaran dilakukan setelah melewati batas waktu yang ditentukan

POTONGAN



Potongan tunai adalah fasilitas pengurangan pembayaran yang diberikan oleh penjual kepada pembeli, karena pembeli memilih untuk melakukan pembayaran tunai (bukan kredit) pada saat dilakukannya transaksi tersebut.

Akibatnya, pembeli tidak perlu membayar sebesar jumlah yang seharusnya dibayarkannya jika dilakukan pembayaran secara kredit.

POTONGAN




Potongan pemasaran adalah fasilitas pengurangan pembayaran yang diberikan oleh penjual kepada pembeli, karena suatu alasan tertentu yang terkait dengan aktivitas pemasaran.

RETUR PENJUALAN



Pengembalian barang yang telah terjual oleh pembeli karena berbagai alasan itulah yang disebut dengan **retur penjualan**.

LAPORAN LABA RUGI



# Penjualan Bersih		220.000.000.
# Harga Pokok Penjualan		(152.000.000).
# Laba Kotor		<u>68.000.000.</u>
# Beban Operasi:		
>>Beban Pemasaran:		
- Beban Iklan	3.000.000.	
- Beban angkut penjualan	1.000.000.	
- Gaji & Komisi Salesman	2.500.000.	
- Dll.	500.000.	+
		<u>(7.000.000.)</u>
>>Beban Administrasi & Umum:		
- Beban listrik, air, telepon	1.200.000.	
- Gaji pegawai	2.800.000.	
- Beban Depresiasi	1.000.000.	
- Dll.	500.000.	+
		<u>(5.500.000.)</u>
# Laba Usaha Sebelum Pajak		<u>42.500.000.</u>



THANK YOU